

שם התמחות: ייעוץ עסקי כלכלי

שם תת התמחות: ייעוץ עסקי כלכלי בתחום מסחר – דרג 2

תיאור: מתן שירותי ייעוץ עסקי ו/או כלכלי בתחום פיתוח, וניהול פרויקטים מסחרים

תיאור השירותים:

1. השירותים כוללים בין היתר:
 - 1.1 ייעוץ לחברה ביחס למציאת מקורות הכנסה נוספים מפעילות החברה.
 - 1.2 גיבוש תכניות עסקיות על פי דרישות החברה.
 - 1.3 ביצוע מחקרי שוק, ייזום וזיהוי הזדמנויות עסקיות לחברה.
 - 1.4 הכנת דו"חות נדרשים לפרויקט כגון בדיקת כדאיות כלכלית.
 - 1.5 ליווי תהליכי מו"מ והבשלתם לכדי סגירה.
 - 1.6 ייעוץ וליווי מכרזים רלוונטיים לפעילות העסקית.
 - 1.7 פיתוח שיתופי פעולה עם גורמים מהמגזר הפרטי והמגזר הציבורי.
 - 1.8 עריכת בדיקת כדאיות ותמחור שירותים ביחס לפרויקטים.
 - 1.9 בניית וקידום מודלים זכיינים לפרויקטים.
 - 1.10 קידום הפרויקטים מול רשויות מקומיות, וכל גוף סטטוטורי אחר שידרש.
 - 1.11 כל מטלה נוספת אשר תוטל ע"י המזמין בהקשר לפיתוח פרויקטי החברה.

תנאי סף:

2. על המועמד להצטרפות למאגר לעמוד בעת הגשת המועמדות, בכל התנאים שלהלן, במצטבר:
 - 2.2 עוסק מורשה או תאגיד הרשום כדין בישראל (חברה או שותפות רשומה)
 - 2.3 המציע הינו בעל כל האישורים הדרושים על פי חוק עסקאות גופים ציבוריים, התשל"ו-1976 והוא מנהל את עסקיו כדין עפ"י פקודת מס הכנסה וחוק מס ערך מוסף, התשל"ו-1975
 - 2.4 המציע עצמו או יועץ המועסק ע"י המציע (כשכיר, ביחסי עובד מעביד) עומדים במצטבר בתנאים הבאים:
 - 2.4.1 בעלת תואר ראשון בכלכלה / משפטים / הנדסה תעשייה וניהול / הנדסה אזרחית, המוכר ע"י המועצה להשכלה גבוהה, או שהינו מחזיק ברשיון רואה חשבון מטעם מועצת רואי החשבון
 - 2.4.2 בעל ניסיון מצטבר של 8 שנים לפחות במתן שירותי ייעוץ בפרויקטים מסחריים עבור לפחות שלושה לקוחות שונים, הכוללים לפחות 3 תחומים מהרשימה להלן:
 - 2.4.2.1 יעוץ או ניהול פעילות מסחרית
 - 2.4.2.2 ייעוץ וליווי עסקאות מכירה או רכישה של פרויקטים מסחריים
 - 2.4.2.3 קידום וטיפול בהליכי רישוי ורגולציה
 - 2.4.2.4 בחינת כדאיות עסקאות ובניית תכניות עסקיות ומודלים כלכליים
 - 2.4.2.5 ליווי עסקאות במודל זכייני
 - 2.4.2.6 ליווי פרויקטים ציבוריים בשיתוף יזמים פרטיים
 - 2.4.2.7 ביצוע בדיקות נאותות.

או לחילופין, ניסיון מצטבר של 8 שנים בתפקיד ניהולי בדרגת סמנכ"ל ומעלה, או בתפקיד ניהול פעילות פיתוח עסקי בחברה מסחרית בעלת מחזור שנתי של



50,000,000 ₪ בשנה לפחות, או בניהול פעילות פיתוח עסקי בחברות ממשלתיות או ברשויות מקומיות.

יובהר כי לצורך הוכחת הניסיון הנדרש, רשאי המועמד להציג ניסיון שנזקף במצטבר בכל החלופות המפורטות בסעיף 2.4.3

2.4.3 בעל ניסיון בניהול ו/או ייזום ו/או ייעוץ וליווי ו/או הוצאה לפועל של לפחות 2 פרויקטים מסחריים, אשר בביצוע/פעילים או הסתיימו במהלך 7 השנים שקדמו למועד הרישום למאגר

2.4.4 ייעוץ או ניהול של פרויקטים מסחריים, הכולל פרויקט אחד לפחות אשר היווה מקור הכנסות בסך של לפחות 10,000,000 ₪ לא כולל מע"מ

2.4.5 ייעוץ או ניהול של לפחות שלושה פרויקטים יזמיים בתחום אשר היוו מקור הכנסות בסך של לפחות 1,000,000 ₪ כל אחד לא כולל מע"מ.

2.4.6 יובהר כי לצורך הוכחת הניסיון הרלוונטי, לא ניתן לזקוף ניסיון שנצבר במסחר בשוק ההון.

2.5 יובהר כי לצורך הוכחת הניסיון הנדרש, רשאי המועמד לזקוף ניסיון של בעל תפקיד אשר לא נצבר במסגרת עבודתו אצל המועמד

